

IL SOFTWARE CHE SI EVOLVE CON LA TUA AZIENDA





SUED srl via Marco Polo, 11 56029 Santa Croce sull'Arno (Pisa)

0571 38831 0571 3883222

www.sued.it info@sued.it

ARZIGNANO

SANTA CROCE SULL'ARNO

SOLOFRA



Partner SUED alla vendita e all'assistenza a Solofra



TEL e FAX: 0825 534049 www.cplus.it info@cplus.it valentino@cplus.it



CONTROLLA I PROCESSI PRODUTTIVI, OTTIMIZZA il tuo modo di FARE IMPRESA

Il software **SUED TANNERY** è stato progettato per soddisfare le esigenze del settore conciario, tra cui la pianificazione della Produzione, l'ottimizzazione delle Ricette, il controllo dei costi delle Materie Prime, la conformità alle normative, la qualità, la gestione delle misurazioni, la tracciabilità dei Lotti. SUED **TANNFRY** èuninsiemedisoluzionicheaiutaadottimizzare processi operativi e a favorire la crescita aziendale. Inoltre aiuta l'Azienda ad archiviare e gestire tutti i documenti commerciali e interagire in tempo reale con chi opera all'estero. Ш software semplifica l'attività amministrativa e di controllo e ottimizzerà il vostro modo di fare impresa



SUED TANNERY, un valore tecnologico:

Flessibilità, sicurezza ed affidabilità targata iSeries IBM

FACILITÀ D'USO

SUED TANNERY è un software ERP USER-FRIENDLY, con interfaccia grafica autoesplicativa di semplice utilizzo.

MODULARE / INTEGRATO

SUED TANNERY è un pacchetto software modulare che, senza perdere di vista la globalità del sistema operativo, vi permette di effettuare un investimento graduale. Essendo composto da molti moduli applicativi, SUED TANNERY non obbliga l'utenza di adottarli tutti contemporaneamente, benchè l'intera suite offre la possibilità di sfruttare le funzioni di integrazioni tra gli applicativi. Tutte le applicazioni sono strutturate per consentire un'interattività tra i vari moduli che lo compongono: in SUED TANNERY l'informazione è presente una sola volta ed è messa a disposizione di tutte le aree interessate.

LOGICA MOLTO FLESSIBILE

La logica modulare permette di soddisfare qualsiasi richiesta. Essendo un prodotto orientato al settore conciario, SUED TANNERY ben si adatta alle esigenze di aziende diverse per grandezza e tipologia produttiva, permettendo personalizzazioni atte a sopperire ogni singolare difficoltà aziendale.

CONFORMITÀ ALLE NORMATIVE DI INFORMATION TECHNOLOGY

SUED TANNERY è un prodotto ERP innovativo che va a toccare tutte le principali aree di una gestione aziendale completa, seguendo il principio guida di una gestione globale dell'informazione. Tramite l'IT diventa sempre più importante riuscire a gestire in maniera rapida, efficace ed efficiente il volume crescente di informazioni. Proprio per questo motivo l'IT va considerata come arma strategica in grado di mettere a disposizione dati e informazioni qualitativamente migliori nell'ambito dell'organizzazione.

SICUREZZA

SUED TANNERY è un prodotto sicuro. L'accesso a tutte le applicazioni è protetto da un sistema basato sull'attribuzione di password e nome utente, associata ai profili funzionali per i singoli applicativi, conformemente a quanto previsto dalla più recente normativa in materia di protezione dei dati personali.

DISPONIBILE IN CLOUD, VIA WEB RISPARMI I COSTI DI HARDWARE IT E MANUTENZIONE

Oltre alla classica configurazione Client Server, SUED TANNERY è disponibile via WEB, permettendo la gestione e la consultazione dei dati, con il massimo livello di sicurezza, direttamente in modalità ASP o tramite tecnologia Terminal Server.

INFORMATIZZAZIONE DI TUTTI I PROCESSI

Attraverso obiettivi di efficienza SUED TANNERY intende ottimizzare le dinamiche gestionali attraverso l'utilizzo di piattaforme tecnologiche e soluzioni applicative che siano in grado, di migliorare la qualità dei servizi e la produttività interna anche in realtà organizzate e complesse.

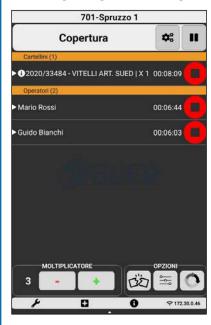
AVANZAMENTO E CONTROLLO DELLA PRODUZIONE CON TECNOLOGIA RFID (LL oltre il barcode) La rilevazione delle attività dei macchinari avviene in tempo reale. Il sistema è composto da dispositivi, equipaggiati con lettori di BADGE/TAG RFID*, per il rilevamento dati collegati via rete WI-FI.

Questa tecnologia permette di rilevare con precisione e rapidità l'andamento delle attività produttive nei vari reparti e il controllo dei tempi di lavoro per ogni singola macchina offrendo, ai responsabili della produzione e all'impresa, un potente e semplice strumento a supporto decisionale. Sarà semplice tenere sotto controllo le attività aziendali, i costi e lo stato di avanzamento della produzione ed inoltre sarà possibile eseguire con rapidità e semplicità l'identificazione, accostando il TAG al dispositivo. L'utilizzo di questa tecnologia rappresenta uno dei più evoluti compromessi tra potenza, semplicità d'uso ed economia d'impianto, finalizzato alla raccolta di dati dell'avanzamento della produzione in tempo reale (Quadro regia aziendale tablet + RFID wi-fi raspberry +RFID wi-fi).

(*)**RFID** (Radio Frequency IDentification) per l'identificazione e memorizzazione dati automatica, basata sulla capacità di memorizzazione di dati da parte di particolari dispositivi elettronici detti TAG.



APPLICAZIONI ANDROID



Production Box

Il Production Box è lo strumento migliore per gestire e monitorare l'avanzamento della produzione in tutta la conceria. Grazie ad esso è possibile monitorare i tempi di lavorazione di ogni singolo lotto di produzione (cartellino) per ogni macchina che ne è dotata; sfruttando la tecnologia RFID.

Schedulatore

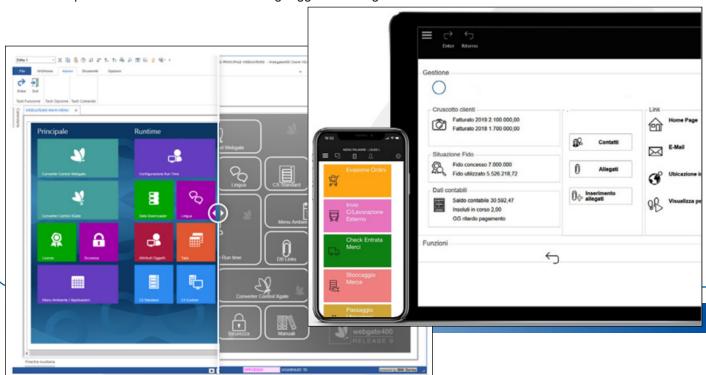
Lo Schedulatore è lo strumento per la programmazione del lavoro per reparto. Il concetto è quello di "spezzare" la conceria in varie "micro-aziende" che lavorano l'una per l'altra. Lo scopo di questo strumento è quindi quello di migliorare la comunicazione fra reparti, facendo sapere al singolo reparto cosa deve fare ed entro quando e comunicando le eventuali modifiche alla programmazione in tempo reale minimizzando la possibilità di errori, e quindi ritardi, dovuti a dimenticanze.



DIGITALIZZAZIONE A 360°

L'innovativo sistema di sviluppo che modernizza le nostre applicazioni software RPG o Cobol e le rende Windows e Internet native, rivalorizzando così i vostri investimenti precedenti. Grazie alle funzionalità altamente tecnologiche di Webgate400 gli utenti potranno utilizzare il gestionale in modo più intuitivo, pratico e produttivo, le informazioni saranno veramente a portata di dito sia in ufficio che in mobilità grazie all'accesso da qualsiasi dispositivo.

Power-B di Webgate400 apre inoltre una serie illimitata di opportunità di sviluppo in settori applicativi ed in situazioni operative fino ad ora riservate ai linguaggi di ultima generazione.





BUSINESS INTELLIGENCE - QLIK

La business intelligence è un'analisi dei dati per individuare velocemente problemi e inefficienze in modo da intraprendere delle azioni in ottica di miglioramento continuo. Con Qlik Sense vengono mostrati gli indicatori di performance chiave per osservare lo stato delle attività, successivamente è possibile approfondire entrando nel dettaglio dei dati.

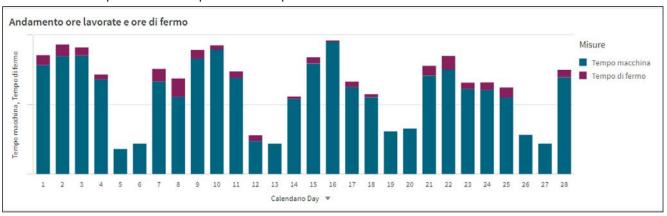
Analisi della produzione - KPI

- ore lavorate giornaliere per macchina o per gruppo macchine
- principali articoli lavorati
- confronto con l'anno precedente



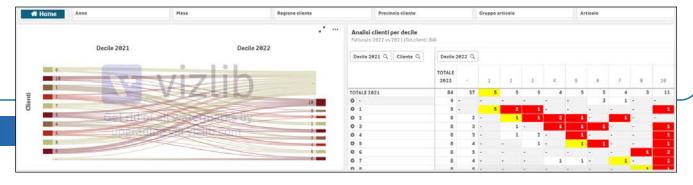
Analisi della macchina

- Quali sono le principali causali di fermo?
- Quali macchine hanno un numero maggiore di ore di fermo macchina?
- Ci sono articoli più critici da un punto di vista produttivo?



Analisi delle vendite - Segmentazione dei clienti

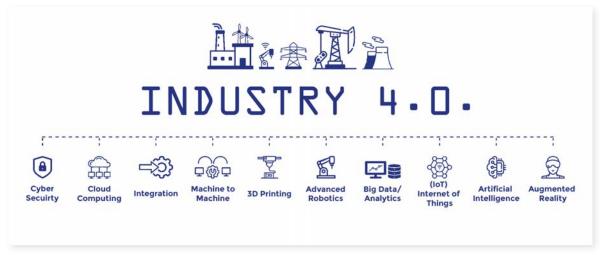
Nell'analisi delle vendite vengono mostrati i KPI utili ad individuare clienti, articoli, agenti che vanno a generare più fatturato. La presenza di molti filtri permette di implementare studi mirati a comprendere velocemente un calo delle vendite. Inoltre, tramite strumenti grafici è possibile effettuare molti confronti dei KPI con i dati dell'anno precedente per trarre delle informazioni sull'andamento del fatturato.



INDUSTRIA 4.0

Collegamento macchinari

Interfacciamento e scambio dati tra gestionale SUED TANNERY E Tintometri, Bottali, Misuratrici, Pese e/0 Bilance e altro, secondo il Piano Nazionale INDUSTRIA 4.0 . Si tratta di una opportunità importante per ogni azienda che vuole crescere e rinnovare il proprio parco macchine.



INCENTIVI E AGEVOLAZIONI DELL'INDUSTRIA 4.0 (oggi Transizione 4.0)

- Credito d'imposta per investimenti in beni strumentali
- Credito d'imposta ricerca, sviluppo, innovazione e design (50% su spese incrementali)
- Credito d'imposta formazione 4.0

PIANO INDUSTRIA 4.0

- Iper e Super Ammortamento
- Nuova Sabatini
- Patent Box (tassazione agevolata sui redditi derivanti dall'utilizzo di beni immateriali)
- Startup e PMI innovative
- Fondo di Garanzia (concessione di una garanzia pubblica, fino a un massimo dell'80% del finanziamento)
- Digital Hub e Competence Center



	hina: 024/006/007				-0	
		PRESSA ST / 4	1000-В		Carte	
Cartellno:						
Articolo:		 ;				
Cliente:			V			
avorazione:		v				
Programma:	STIRATURA					
Temperature						
1: 0	2: 0 3: 0	4: 0	Anteriore: 0	Posteriore:	0	
STIRATURA	STIRATURA 1-2 STI					
Pressione Cl		Pressione Successive:		ressione Inferiore:	0	
Pressione Cl				ressione Inferiore: Numero Chiusure:		
Pressione Cl	niusura: 0	Pressione Successive:				



I PUNTI DI FORZA CHE CARATTERIZZANO LA NOSTRA SOLUZIONE

- 01 È USER-Friendly grazie all'interfaccia grafica autoesplicativa di semplice utilizzo;
- 102 La Gestione Contabile Professionale e la Gestione Extracontabile ti permetteranno di fare previsioni di bilancio;
- II CRM per gestire i rapporti commerciali con i clienti, creando uno storico con la gestione documentale;
- La Tesoriera è altamente integrata. Con **DocFINANCE** si potranno quindi monitorare le operazioni bancarie di tutti i maggiori istituti in tempo reale;
- La Gestione agenti, i fidi e le analisi delle vendite consentono di creare report elaborati e personalizzabili grazie alla parametrizzazione dei criteri d'estrazione;
- La Gestione delle lavorazioni esterne: controllo di tutti i costi, lavorazione per lavorazione e lotto per lotto, contabilizzazione automatica delle fatture;
- 07 Il Controllo continuo sui costi e ricavi ottimizzando i processi produttivi, indipendentemente dalla fase di lavorazione in corso;
- Ordini telematici dei prodotti chimici e gestione della ricettazione articolo per articolo, con scarico automatico delle giacenze di magazzino a ricetta/ordine concluso. Controllo automatico della fatturazione in base ai DDT di acquisto.
- La gestione del COV e del REACH permette la consultazione in tempo reale della classe di pericolosità di ciuascun prodotto o ricettazione;
- 10 Il Cartellino digitale RFID accompagnerà ogni lotto e fase di produzione, registrando quantità e valore così da determinare il costo fase per fase;
- 11 L'analisi del carico di produzione verifica la fattibilità dei termini di consegna e segue la produzione reparto per reparto:
- 12 Lo storico delle rese dei lotti, dei costi e delle marginalità.
- Tracciabiltà LWG: Al momento dell'arrivo del pellame sarà possibile identificare il lotto come certificato LWG ed inserire tutti i dati relativi alla tracciabilità come Allevamento, Macello, Pickel e Crust.

CONTABILITÀ INTEGRATA



(Feb)

AREA PRODUZIONE

l'innovazione del cartellino digitale

GESTIONE PRODUZIONE

La gestione informatizzata dei cartellini di produzione raggruppa tutte le principali funzionalità per la gestione dell'inserimento degli ordini di produzione e tutto il successivo stato di avanzamento fasi fino al carico del prodotto finito a magazzino. Sostanzialmente implementa tutte le fasi operative del processo produttivo fino alla consuntivazione delle informazioni. Seguendo passo per passo il processo di lavorazione tramite la registrazione dell'avanzamento fasi, si ottiene la situazione a quantità e valore dei magazzini per fase di lavorazione o reparto. Tramite apposite interrogazioni si possono fornire alla proprietà tutte le informazioni necessarie per poter ottimizzare le risorse e quindi apportare gli opportuni correttivi al ciclo di lavorazione. Tutto questo nell'ottica SUED di fornire un valido aiuto ad ogni azienda che si ritiene al passo con i tempi e pronta a vincere tutte le sfide che il mercato prospetta.

GENERALITA'

Vediamo ora le principali caratteristiche:

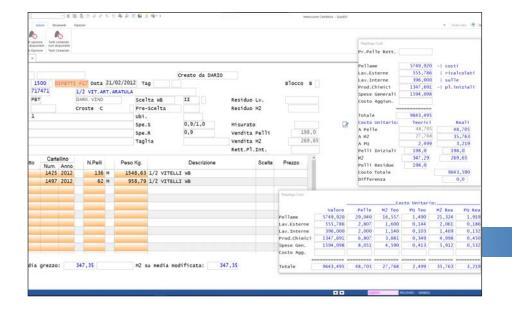
- Gestione cicli e fasi di lavorazione
- Gestione centri di lavorazione, macchine, reparti, operai
- Ordini di produzione
- Prelievo materiale
- Avanzamento produzione
- Movimenti fase per la consuntivazione
- Analisi lavorazioni a preventivo e consuntivo
- Analisi costi a preventivo e consuntivo

IL CARTELLINO LA "CARTA D'IDENTITA' DEL LOTTO"

Le informazioni sui cicli e sui costi a preventivo e consuntivo presenti su ogni singolo lotto di produzione vengono calcolate e sommate riportando i totali a livello di cartellino di produzione. In questo modo è possibile effettuare qualsiasi analisi a preventivo, consuntivo e relativi scostamenti sui cicli e sui costi di produzione. Il cartellino di produzione è la "carta d'identità" della bottalata che si muove all'interno della conceria e viene alimentato dalle varie operazioni tramite opportuni apparecchi (pistole, palmari, tablet, lettori RFID). Le informazioni inserite sul cartellino (a quantità e valore) si riferiscono a :

- lotti acquisto
- ricette chimiche
- lavorazioni interne
- lavorazioni esterne(tramite DDT di consegna)
- spese generali

E' gestita anche la capacità produttiva settimanale dell'azienda, tramite la quale è possibile determinare, al ricevimento dell'ordine del cliente, se la scadenza richiesta è compatibile con le operazioni in corso e quindi apportare le eventuali correttive.



ORDINI CLIENTI/FASI/CICLI/MACCHINE/ PERSONE

All'interno del cartellino sono fondamentali le informazioni riguardanti gli ordini dei clienti cui è destinata la merce in produzione. L'inserimento di tali ordini permette la "tracciabilità" dell'ordine stesso in tutti i suoi passaggi, avendo così la possibilità di rispondere al cliente sulla situazione dei propri ordini e relative consegne. Le fasi ed i cicli sono anch'esse importanti per avere una perfetta visione delle lavorazioni eseguite e rilevare gli scostamenti rispetto al ciclo di lavorazione previsto.

Tutto questo ci porta ad avere interrogazioni circa:

- ordini clienti
- carico per fase di lavorazione
- situazione magazzini
- differenze riscontrate tra ciclo e fasi eseguite
- impegno macchine e persone

GESTIONE RESE/COSTI/MARGINALITA'

Una volta che il lotto di produzione è giunto nel magazzino spedizioni, possono essere messi in atto tutti quei meccanismi di riscontro del lavoro effettuato:

RESA

Calcolo della resa del lotto di acquisto, con la quale si verifica se il fornitore ha rispettato i parametri di qualità e rendimento del pellame che ha fornito, confrontandolo con il metraggio e la qualità del prodotto finito ottenuto.

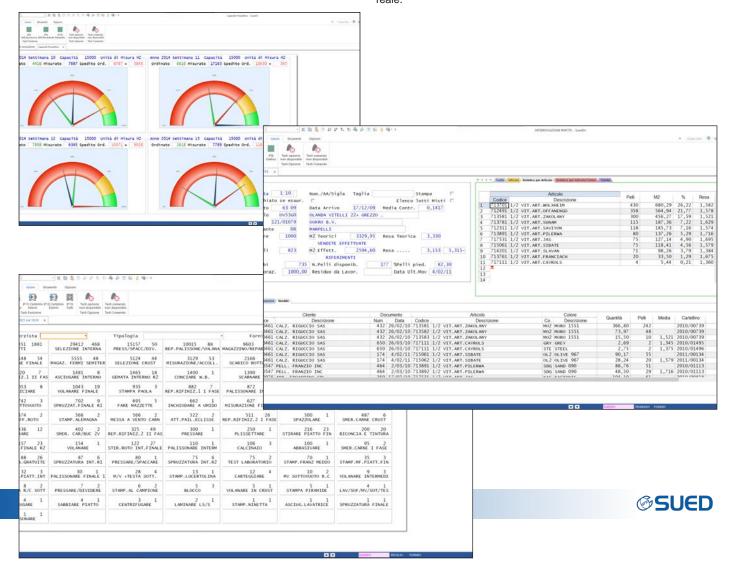
COSTI

Calcolo del costo del prodotto finito, ottenuto da tutte le informazioni attribuite al cartellino, come descritte in precedenza.

Tramite il confronto del costo preventivo dell'articolo con i costi effettivi è possibile verificare eventuali scostamenti avuti durante la lavorazione.

MARGINALITA'

La marginalità del prodotto finito si ottiene tramite l'associazione del cartellino al documento di vendita, che evidenzia il guadagno ottenuto. Tutto questo si verifica in tempo reale direttamente sul documento di vendita o sul cartellino di produzione. In qualsiasi momento è possibile avere una situazione dei magazzini interessati al ciclo di lavorazione, permettendo all'azienda di avere i dati per effettuare bilanci in tempo reale.



(PP)

AREA VENDITE

gestione analitica dei dati

L'AREA VENDITE permette di seguire tutti i momenti salienti della vendita, dalla stesura dell'offerta, alla registrazione dell'ordine, alla spedizione della merce (o erogazione del servizio) alla fatturazione. Tutti i dati immessi vengono sempre riportati automaticamente da una fase operativa all'altra. La gestione ordini crea inoltre uno scadenzario provvisorio per controllare gli impegni assunti dall'azienda. Al momento della spedizione è possibile evadere gli ordini parzialmente o completamente; in fatturazione si possono effettuare accorpamenti o suddivisioni rispetto alle bolle emesse ed agli ordini ricevuti. In ogni momento vengono proposti tutti i valori di default preimpostati, comunque dagli operatori. L'aggiornamento delle informazioni avviene sempre in tempo reale. Le maschere di inserimento dati possono essere personalizzate anche per ogni singolo operatore e la visibilità di alcuni campi può essere inibita per motivi di riservatezza.

GENERALITÀ

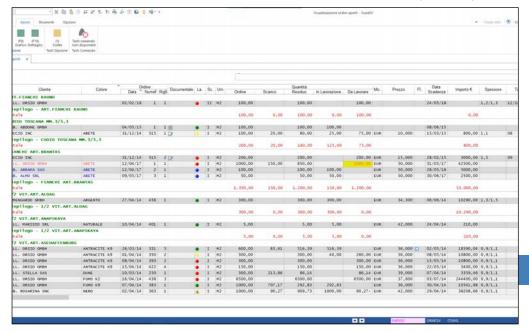
- Impostazione valori di default in anagrafica clienti e magazzino.
- Definizione modelli personalizzati e proprietà per ogni documento.
- Possibilità di numerare e registrare i documenti in momenti diversi.
- Fatturazione differita di prova o definitiva.
- Gestione Multidivisa.

PROPRIETÀ DEL DOCUMENTO

La gestione permette all'utente di definire a proprio piacere il comportamento di ogni tipo di documento dell'area vendite (ordini, DDT, fatture, ecc.). La funzione consente l'impostazione sia dei proponimenti di default (codici IVA, contropartite, importi, sconti, ecc.) sia di vere e proprie regole di calcolo e di controllo da applicare in fase di inserimento dati. Unendo la gestione dei modelli si è in grado di presentare in automatico documenti con dati già compilati, velocizzando in modo sostanziale le procedure riducendo le possibilità di errore.

ANAGRAFICHE CLIENTI

L'anagrafica clienti è composta da una parte generale (dati anagrafici, lingua e divisa per le transazioni, indirizzi posta elettronica, codice piano dei conti di default, ecc.) e da informazioni aggiuntive. Ne ricordiamo alcune in grado di soddisfare le esigenze commerciali più avanzate: indirizzi secondari o alternativi (sedi per consegne, spedizioni fatture o ricevute bancarie), tipologie di listini da applicare, condizioni generali di fornitura, regimi I.V.A. speciali (esigibilità differita, esenzione), criteri di raggruppamento fatture, scadenze, effetti. È possibile intervenire sull'archivio dei clienti in qualsiasi fase di lavoro. La ricerca delle informazioni adotta vari criteri (codice, ragione sociale, partita I.V.A., codice fiscale), che possono essere impostati anche in modo differente nei diversi punti della procedura.



ORDINI/IMPEGNI

È il momento in cui la gestione delle vendite inizia a interagire con la gestione contabile. Tutte le informazioni immesse a livello di ordine affluiscono in modo integrale alle fasi successive (consegna e fatturazione) e vengono riportate nella contabilizzazione. Una buona organizzazione dei dati consente quindi una più rapida esecuzione di tutte le operazioni contabili. La struttura dell'ordine contiene informazioni di testata, corpo e coda. Per agevolare il lavoro degli operatori è previsto un insieme completo di informazioni di default, pur lasciando sempre a chi agisce la piena libertà di modifica dei dati. L'applicativo prevede una gestione semplificata di ordini aperti. Le righe di ordine riportano la natura del prodotto (articolo, taglia, spessore, nota, servizio), le descrizioni, la quantità e altre informazioni generali utili ai documenti di spedizione e vendita. E' prevista l'emissione automatica di una conferma d'ordine da inviare per e-mail.

SPEDIZIONE E FATTURAZIONE

La spedizione delle merci modifica lo stato di avanzamento degli ordini ed acquisisce automaticamente tutte le informazioni sulle merci e sulle modalità di spedizione dall'ordine stesso. La procedura di fatturazione consente di generare fatture sia direttamente sia ricavando i dati dagli ordini e dalle spedizioni, effettuando la registrazione contabile e l'aggiornamento dello scadenzario.

La fatturazione differita è in grado di raggruppare le bolle secondo i diversi criteri impostati direttamente dall'utente. Nel caso di annullamento di fatture tutti i dati contabili, di magazzino e di spedizione saranno riportati allo stato in cui erano prima della fatturazione e l'ordine sarà riaperto.

FIDO CLIENTE

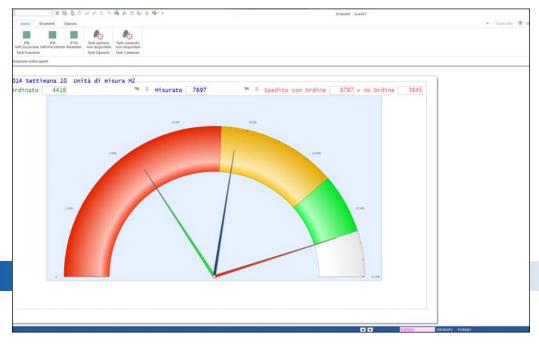
Il gestionale permette di impostare un limite massimo di fido per ogni cliente, calcolandone l'eventuale superamento sulla base di quanto è già stato fatturato, spedito e accettato come ordine da evadere, ma per cui non si è ancora incassato. Il blocco del cliente per superamento del fido può essere forzato da utenti con particolari abilitazioni di accesso alla procedura.

AGENTI

Si possono gestire due agenti per ogni documento di vendita. Gli sconti applicati vengono detratti dalle provvigioni. I dati relativi alle provvigioni possono essere aggiornati o rielaborati, per essere poi di nuovo interpretati dal gestionale. Vengono forniti tutti i supporti per seguire anche il percorso completo dei pagamenti da parte dei clienti, con la maturazione automatica delle relative provvigioni.

ANALISI VENDITE

L'analisi delle vendite rappresenta una delle necessità fondamentali del settore commerciale di un'azienda Per adattare il modulo alla realtà conciaria, si è attribuita grande attenzione all'aspetto della flessibilità e alla possibilità di personalizzazione delle viste. Oltre alle estrazioni di dati standard (dati di fatturato per cliente, articolo, agente, area, regione, ecc), la gestione consente di effettuare analisi più elaborate e altamente personalizzabili, grazie all'elevata parametrizzazione sia nei criteri di estrazione che nell'applicazione dei filtri. L'analisi multidimensionale costituisce lo strumento principale per una indagine in tempo reale sui dati statistici con il massimo grado di flessibilità. Il sistema di analisi prevede la creazione di un cubo multidimensionale dei dati successivamente analizzabile attraverso Excel o strumenti di B.I.





(PP)

AREA MAGAZZINO

la gestione definitiva

L'AREA ACQUISTI E MAGAZZINO è dedicata a tutte le operazioni inerenti al controllo della disponibilità, alla movimentazione ed alla valorizzazione degli articoli trattati. L'esecuzione di ogni operazione dipende dalle causali di magazzino, definibili liberamente dagli utenti. Le valorizzazioni avvengono secondo differenti criteri: Ultimo Costo, Costo Standard, Medio e LIFO a scatti. È possibile effettuare la redazione del libro inventario di magazzino e delle chiusure annuali automatiche.

GENERALITÀ

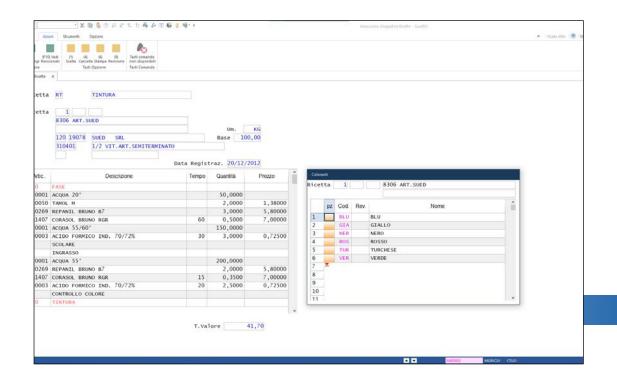
- Multideposito.
- Ubicazione articoli e rintracciabilità.
- Singola causale per movimentazione tra depositi.
- Stampa Giornale di Magazzino e libro inventario.
- Analisi ABC e valorizzazione articoli alla data.

ANAGRAFICHE ARTICOLI

Oltre alla normale descrizione è possibile gestire ulteriori note esplicative e una o più traduzioni in lingua straniera, riportate in fase di stampa dei documenti. Viene riconosciuto automaticamente ed eventualmente riportato il codice articolo utilizzato dai clienti o dai fornitori (se diverso da quello interno) nonché il bar code in tutte le sue possibili rappresentazioni standard. Si possono preimpostare tutti i parametri contabili e gestionali dell'articolo (codice IVA, dati di contropartita, unità di misura, ecc.) e prevedere fino a sette categorie di aggregazione statistica.

MAGAZZINO FISCALE E DEPOSITI

L'applicativo gestisce sia magazzini fiscali sia depositi e non vi è alcun limite nella loro definizione. I depositi possono essere semplici suddivisioni logiche, unità distaccate oppure depositi di lavorazione e non rappresentano un'entità fiscale; i magazzini invece sono vere e proprie locazioni fiscali.



ORDINI PRODOTTI CHIMICI

L'applicativo permette di gestire l'ordine dei prodotti chimici per fornitore, con l'invio automatico per e-mail dell'ordine stesso. All'arrivo dell'articolo richiesto l'ordine viene scaricato automaticamente ed a fine mese viene fatto il controllo della fattura del fornitore, tramite l'associazione dei DDT con il listino prezzi del fornitore stesso. Successivamente si ha la contabilizzazione della fattura in automatico.

ORDINI PELLAME ACQUISTATO TRACCIABILITA' LWG (GREZZO/WETBLUE/CRUST/FINITO)

L'applicativo permette di gestire l'ordine del pellame per fornitore, attribuendo tutte le classificazione del pellame previste (provenienza, tipo pelle, stato della pelle, taglia, scelta, ecc.) per avere un preciso prospetto dei tipi di pellame in ordine. All'arrivo del pellame l'ordine viene scaricato automaticamente e viene verificata la fattura emessa. L'applicativo permette di gestire l'associazione di un numero di lotto al pellame arrivato, che servirà per la gestione dei cartellini di lavorazione e per la tracciabilità del lotto stesso.

GESTIONE LAVORAZIONI ESTERNE

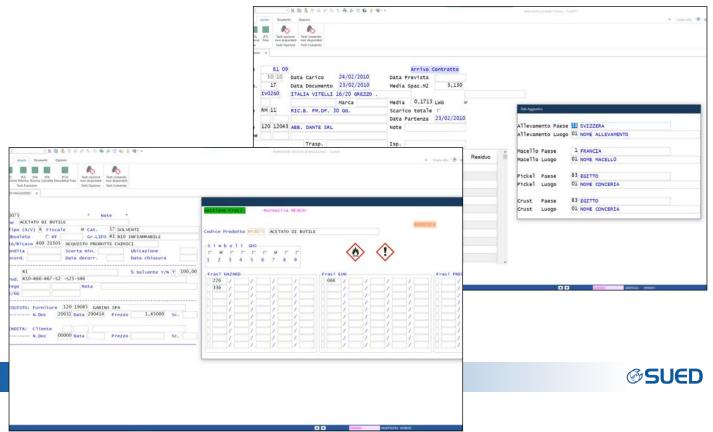
Il modulo si rivolge a quelle realtà industriali che hanno la necessità di controllare le lavorazioni effettuate presso altre aziende. Esso permette di gestire l'uscita dei materiali da magazzino interno verso un deposito esterno per conto lavorazione ed il rientro dello stesso anche con un codice articolo differente (spesso dopo la lavorazione l'articolo cambia a tutti gli effetti) o con caratteristiche intrinseche diverse(calo del peso, sfrido, minor metratura totale, ecc.). E' gestito il controllo delle fatture dei terzisti tramite apposito listino per articolo/lavorazione e la successiva contabilizzazione automatica della fattura, superati i controlli del caso.

RICETTE CHIMICHE

Tramite una apposita procedura è possibile gestire la ricetta utilizzata in una determinata lavorazione, controllando l'articolo ed il cliente a cui è destinato il pellame da lavorare. Successivamente è possibile calcolare i quantitativi di prodotti chimici da utilizzare per la partita in oggetto. Una volta eseguita la ricetta viene effettuato lo scarico di prodotti da magazzino in automatico.

COV e REACH

Trattasi di due gestioni che permettono di gestire il database dei prodotti utilizzati contenenti solventi(COV) oppure di consultare i dati delle schede di sicurezza (frasi rischio e prudenza, codici CAS o CE, caratteristiche prodotto ecc.) per poter analizzare in tempo reale l'esistenza di prodotti pericolosi o SVHC.





ATTIVI DA **50** ANNI







- INFORMATICA SERVIZI IN CLOUD
- SERVIZI WEB HARDWARE